

# Onderscheidende formule biedt webshop rijdend speelgoed sleutel tot winst

## Newtoys.nl: via Dora-dekbedje naar online succes

**Van een webshop met speelgoed in de breedste zin van het woord naar een goed lopende online winkel gespecialiseerd in rijdend speelgoed. Dat is wat John en Elizabeth van 't Leven in 3,5 jaar voor elkaar hebben gekregen. Hun Newtoys.nl is een daverend succes. Het levert ze een Admarkt Topaward van Marktplaats op in de categorie Kinderen en Baby's.**

“Eigenlijk is het allemaal nogal toevallig op ons pad gekomen”, vertelt Elizabeth van 't Leven. “Pakweg 3,5 jaar geleden waren we op zoek naar een nieuw dekbedje voor ons dochtertje. Die was helemaal gek van de tekenfilmserie Dora. Maar een Dora-dekbed kostte wel € 45 en dat vonden we behoorlijk aan de prijs. Via-via konden we echter een partij van deze dekbedjes tegen inkoopprijs op de kop tikken. En dat scheelde een stuk. Dat bracht ons op het idee om te kiezen voor de online verkoop van speelgoed. Omdat we zelf drie kinderen hebben zijn we natuurlijk ervaringsdeskundigen. En daarnaast is speelgoed bij uitstek iets dat prima via internet verkocht kan worden.”

### Goede beslissing

Aanvankelijk kozen Elizabeth en John voor een zeer breed assortiment. Maar uiteindelijk bleek dat niet de meest slimme zet. Het zogenaamde kleinere speelgoed, met prijzen onder € 10, werd nauwelijks verkocht omdat het totaalbedrag niet opwoog tegen de te betalen verzendkosten. Elizabeth: “Dus hebben we besloten ons te focussen op het rijdend speelgoed: loopfietsen, loopauto's,

tractors en gevarieerd houten speelgoed. Dat koppelen we aan een lage verkoopprijs en aan vaste lage verzendkosten van € 3,95 per zending. Met deze formule onderscheiden we ons van vele andere webwinkels en bieden we de klant extra voordeel. De winst die we maken per verkocht product is zo weliswaar kleiner, maar het aantal verkochte producten groter. En dat is een goede beslissing gebleken. We groeien elk jaar en hebben tot dusver steeds een omzetstijging kunnen noteren, ook leveren we nu aan kinderdagverblijven.”

### Online adverteren

Daarbij speelt online adverteren een belangrijke rol. Elizabeth en John hebben hiervoor een speciaal budget vrijgemaakt. “We zorgen dat we steeds meerdere Admarkt Topadvertenties hebben”, licht Elizabeth toe. “Een groot aantal van onze klanten komt zo via Marktplaats bij ons binnen. Dat zien we aan de het aantal leads, aan de e-mails met vragen en reacties die we ontvangen en aan het aantal verkopen. En op het moment dat we dat niet doen zien we het aantal bezoekers van de site dalen. Daarom maken we consequent een bedrag vrij waarmee we steeds Admarkt Topadvertenties kunnen financieren.”

### Meer weten?

Kijk op [www.marktplaatszakelijk.nl](http://www.marktplaatszakelijk.nl) voor uitgebreide informatie over Admarkt Topadvertenties.



### Admarkt van Marktplaats Zakelijk

Admarkt is het advertentieproduct van Marktplaats Zakelijk speciaal voor ondernemers/webwinkels. Met Admarkt Topadvertenties kunnen ondernemers het koopgerichte miljoenenpubliek van Marktplaats snel en gemakkelijk bereiken. Zij adverteren op de beste plekken van Marktplaats met advertenties die altijd bovenaan de pagina staan. Zo spelen ondernemers zich eenvoudig en gericht in de kijker bij hun doelgroep. De zichtbaarheid wordt vergroot op een kostenefficiënte wijze, omdat betaling plaatsvindt per klik op de advertentie. Voor de groeiende ondernemer is Admarkt Topadvertenties daarom een ideaal instrument.