

# Online adverteren biedt webshop ultieme doorbraak

## Cadeaubazaar: overwonnen twijfel mond uit in succes

Al een aantal jaren liep hij met het idee, maar voerde het pas in het najaar van 2010 daadwerkelijk uit. Toch leverde de opening van een webshop naast de fysieke winkel niet direct het gehoopte succes op. Pas na adverteren op Marktplaats met behulp van Admarkt kwam de doorbraak voor de webshop Cadeaubazaar. Eigenaar Variet Sultan ziet de bezoekersaantallen van de site, de verkopen van zijn trendy cadeaus en de omzet sindsdien alleen maar stijgen. Zijn beloning: de verkiezing tot rubriekswinnaar in de categorie Muziek en Instrumenten van Marktplaats.

“Het idee om een webwinkel te starten speelde al een aantal jaren in mijn hoofd”, vertelt Variet. “Maar het kwam er gewoon niet van. Een kwestie van een beetje luiheid en ook niet weten hoe ik het goed moest aanpakken. En ik vroeg me werkelijk af of mensen ook echt mijn spulletjes via internet zouden kopen. Dure twijfel, want de praktijk laat zien dat het een succes is.”

## Omzet bijna verviervoudigd

Het echte succes kwam echter pas nadat Variet het besluit had genomen om te adverteren via Marktplaats en met behulp van de Admarkt Topadvertenties steeds als bovenste advertenties van de resultatenlijst te verschijnen. “Toen ging het meteen goed”, herinnert Variet zich. De bezoekersaantallen stegen van 200 per

maand naar gemiddeld 1.500 nu. En de omzet van de webshop is inmiddels bijna verviervoudigd. “Eigenlijk niet te geloven dat ik zo heb gearzeld over het starten van een online winkel”, lacht Variet. “Internet is bij uitstek geschikt voor de verkoop van mijn producten.”

## Grote volumes importeren

Die producten bestaan voornamelijk uit bijzondere geschenken die Variet sinds 1997 zelf uit het Verre Oosten importeert. Behalve in de webshop worden die ook verkocht in een fysieke winkel in Nijmegen. Inmiddels heeft Variet ook een eigen groothandel, zodat hij grote volumes kan importeren en zo de prijzen kan drukken. En daar blijft het niet bij, wat hem betreft. “Ik wil steeds nieuwe artikelen aanbieden en ben van plan om het totale assortiment nog aanzienlijk uit te breiden. Marktplaats en de Admarkt Topadvertenties zullen daar een rol bij blijven spelen. Want behalve rendabel is het ook nog eens erg gebruikersvriendelijk. Inloggen, aanklikken en invullen, meer hoeft ik niet te doen. En dat is bij andere sites weleens anders.”

## Meer weten?

Kijk op [www.marktplaatszakelijk.nl](http://www.marktplaatszakelijk.nl) voor uitgebreide informatie over Admarkt Topadvertenties.



## Admarkt van Marktplaats Zakelijk

Admarkt is het advertentieproduct van Marktplaats Zakelijk speciaal voor ondernemers/webwinkels. Met Admarkt Topadvertenties kunnen ondernemers het koopgerichte miljoenenpubliek van Marktplaats snel en gemakkelijk bereiken. Zij adverteren op de beste plekken van Marktplaats met advertenties die altijd bovenaan de pagina staan. Zo spelen ondernemers zich eenvoudig en gericht in de kijker bij hun doelgroep. De zichtbaarheid wordt vergroot op een kostenefficiënte wijze, omdat betaling plaatsvindt per klik op de advertentie. Voor de groeiende ondernemer is Admarkt Topadvertenties daarom een ideaal instrument.